

Michael enda svensk med internationellt certifikat

Kunskap ger bättre släckanläggningar. Det slår Michael Billström fast och utifrån den devisen var det naturligt för honom att bli pionjär när Certificate Programme for Fire Sprinkler Technicians, CPFST, gick igång 2004. Hösten 2006 fick han, som första europé, sitt certifikat.

Text och foto: Lotta Eriksson

USA är föregångare när det gäller sprinklers och marknaden växer kontinuerligt. Tidigare har sprinklerinstallatörer utbildats genom att gå parallellt med en erfaren kollega men den tiden finns inte i vårt allt mer tidspressade tidevarv. Däremot har det hittills saknats bra utbildningar för installatörerna.

Det märkte Michael Billström, delägare i Sprinklerhuset, när han i början av 2000-talet - på förekommen anledning - började efterforska kursutbudet.

– Vi sprinklade IBM i Solna och fick signaler om att de ville att vi skulle bygga efter amerikanska regler. Det är ett krav som blir vanligare i takt med att fler amerikanska företag etablerar sig i Sverige och har med egna försäkringsbolag. Eftersom vi ville försöka leva upp till önskemålen såg vi över möjligheterna att certifiera sig, beskriver han.

Utbildning togs fram

Några som samtidigt uppmärksammat behovet av utbildning var The National Fire Sprinkler Association, NFSA, i USA, som är vägledande när det gäller remisser och tolkningsutlåtanden av reglerna i National Fire Protection Association Standards, NFPA. Dessa ligger till grund för nästan alla länders brandskyddsregler.

När NFSA äntligen tagit fram en gedigen utbildning 2004, var Michael en av de 28 första deltagarna som antogs. Utbildningen pågår i två och ett halvt år och består av sex block med webb-baserade studier i tolv sessioner, live chat, workshops, praktiskt och teoretiskt projektarbete samt mentorstid.

Hösten 2006 fick han, en asiat och femton amerikaner sina certifikat vid en examen.

– I dag har jag god förståelse för regelverket. Det är kunskaper som är svåra att läsa sig till, man måste lära sig dem praktiskt, summerar han.

Utbildning ger utdelning

Utbildningen är den enda i sitt slag och både intagning och certifiering görs successivt för att passa deltagarnas behov. Enligt olika pressklipp har utbildningen fått god respons.

– Den är extremt populär och fortsätter att växa. Arbetsgivare ser det som ett utmärkt sätt att utbilda sina tekniker och förse dem med praktisk erfarenhet, bekräftar Michael Billström.

Enligt Ken Isman vid NFSA har fler än 250 deltagare påbörjat utbildningen och ungefär 80 har certifierats. 160 går den just nu men Michael är fortfarande den enda europé som hittills har certifierats. Han framhåller det ovärderliga nätverk han fått



– Vad är 200 000 kronor i utbildningskostnad mot ett avtal på 8,5 miljoner kronor och prestige? frågar sig Michael Billström vid Sprinklerhuset, som säljer tjänster till bland annat kärnkraftverk, AstraZeneca, SSAB och Sveriges slott.

och säger att alla besiktningsmän och brandingenjörer borde få gå utbildningen, för att ”komplettera sina redan höga kunskaper” - inte alls omedveten om att få arbetsgivare är motiverade att satsa så mycket på enskilda medarbetare.

– Men vad är 200 000 kronor i utbildningskostnad mot ett avtal på 8,5 miljoner kronor och prestige? undrar han retoriskt och lyfter fram Sprinklerhusets affär med Ringhals, som ett konkret exempel på att hans utbildning har betalat sig.

– Att skicka medarbetare på en sådan här utbildning är ett sätt att profilera företaget och visa att man står för dokumenterad erfarenhet, poängterar han.

Michael själv börjar bli van vid att vara något av en pionjär. Han var en av de första i Sverige som blev SBSC-certifierad för vatten- och gassprinklers och

när de nya europeiska vattensprinklerreglerna kom i början av 2005 var han först med att certifiera sig även för dessa.

– Det kan vara jobbigt att vara försökskanin men det är ett pris man får betala för att ligga i framkant, säger han - halvt på skämt, halvt på allvar.

För att alltid ligga i framkant är något Sprinklerhuset strävar efter för att behålla sin trovärdighet.

– Ska man göra något i branschen så måste man specialisera sig och där har vi lyckats. Vi har bland annat specialiserat oss på rostfria installationer och speciella system, som gassprinklers och skumsprinklers.

Kvalitet och kompetens är ledord och att kunderna kommer tillbaka gång efter annan ser han som det bästa betyget;

– För oss är det en kvalitetsstämpel, avrundar han. □

Startskott för fortsatt tillväxt

Det har bara gått några månader sedan McAfee köpte upp holländska SafeBoot, kända för sina krypteringslösningar. Redan i januari märktes konkreta resultat av förvärvet, då det senaste flaggskeppet, Total Protection for Data, lanserades.

Läs mer om den nya klientlösningen i Aktuell Säkerhets nyhetsbrev, För säkrare affärer, nr 2/08.

Gå in på www.aktuellsakerhet.se



McAfees Nordenchef Daniel Kollberg blickar framåt

Gratis nyhetsbrev på www.aktuellsakerhet.se

Aktuell Säkerhet

Europas största Säkerhetstidning